



EVOLUCION
Développeur de potentiel

Formations

Vous êtes en relation avec des clients ?

- Découvrir ses clients
- Développer l'écoute active
- Convaincre avec aisance
- Négocier pour mieux vendre
- Présenter son entreprise autrement
- Gérer les clients difficiles

Vous souhaitez optimiser votre communication ?

- Communiquer avec efficacité
- Ecouter pour mieux communiquer
- Gérer les conflits relationnels
- Développer l'affirmation de soi

Vous êtes en relation avec un public ?

- Créer des supports visuels efficaces pour sa prise de parole
- Préparer sa prise de parole en public
- Utiliser les techniques théâtrales pour prendre la parole en public

Vous animez une équipe ?

- Développer son leadership relationnel
- Développer son charisme et son impact personnel
- Fédérer pour accroître l'implication de son équipe

